

آخرین فصل کتاب "چهره خانه"

" حاج آقا" در حجره

چه در دوران شاه

چه در جمهوری اسلامی

احسان طبری

کتاب "چهره خانه" احسان طبری دو بخش است. بالا دستان و فروستان. انتشار آن را از بخش دوم شروع کردیم و پس از پایان آن بخش، فصل اول را منتشر ساختیم. آنچه را می خوانید آخرین بخش یا آخرین دادستان گونه ایست که در فصل اول، یعنی زندگی اعیان، در اصل کتاب منتشر شده است. با انتشار این بخش، به پایان کتاب "چهره خانه" طبری نیز در این شماره راه توده می رسیم. هیچ کلامی نمی توانیم بر آنچه در مقدمه اولین قسمت آغاز انتشار این کتاب نوشتیم اضافه کنیم و به همین دلیل توصیه می کنیم پس از خواندن این بخش پایانی، مقدمه ای که ما بعنوان انگیزه و دلیل انتشار "چهره خانه" نوشتیم را مرور کنید. چهره ای دیگر از احسان طبری، که شخصیت چند بعدی او را در عرصه هنر و ادبیات و دانش و تحقیق و فلسفه به نمایش می گذارد.

از شماره آینده راه توده، فصل دوم کتاب جنبش های اجتماعی طبری را پی خواهیم گرفت. بخش اول آن را پیشتر منتشر کرده ایم و امیدواریم مسئولین فنی سایت راه توده در اولین فرست بتوانند به گونه ای برنامه ریزی کنند که بخش دوم کتاب نیز در ادامه بخش اول قرار گرفته و ما را از پاسخگوئی به پیام ها و سوالات در این بار معاف دارند!

حاج آقا میرزا علی آقا کاغذچی

از عیان تهران نمونه چند ذکر کردیم و آخرين آن ها که در سابق نیز ذکر خیرش به میان آمده و در آینده نیز خواهد آمد، جناب حاج میرزا علی آقا کاغذچی است. البته شاید کسانی ملا و کاسب را از زمرة اعیان نشمرند، اما تا چه ملایی و تا چه کاسبی؟ آن هایی که ما در صفحه اعیان وارد ساختیم، از چارچوب صفحه خود خارج شده و سوی بالا عروج کرده و به «زبدگان» یا «الیت» سرنوشت ساز جامعه بدل شده اند. دیگر حرف از آن که در کدام «زی» «خرزیده اند» با عصای زرین نواب والا یا با شمشیر حضرت اجل یا با ردای ملایی و یا با چرتکه حاجی ها به میدان آمده باشند، حرف «ظاهر» است، نه باطن و کیفیت و سرشت واقعی امر.

حاج میرزا علی کاغذچی به برکت خست قرون وسطایی و به یاری تقلب در کسب و احتکار مال التجاره و کلاه گذاری به سر مشتری یا حریف معامله و نیز به مساعدت تصادفات، از مقام یک قدک فروش گم نام در شهر بارفروش مازندران و عنوان راسته حسینی «علی کچل» به یکی از تجار نام بردار پایتخت بدل شد. با این که در دوران مورد روایت ما دیگر فروش لوازم التحریر انحصاراً محور عمل تجاریش نبود، بیش تر به سفتہ بازی با مستغلات و تنزیل خواری و بهره کشی از منال مالکانه و معاملات مختلف، اشتغال داشت «کاغذچی» عنوان گرفته بود و خود و اولادش کماکان کاغذچی مانند.

حاج آقا مالک چند باب دکان سرقفلی دار، در مراکز مرغوب بازار و صاحب قسمتی از تیمچه صاحب الدوله و یک باب کاروان سرا و چند حمام و خانه های نوساز در محلاتی مانند یوسف آباد سابق و فیشر آباد و باع هایی در شمیرانات و ده و قنات و مرتع و تاکستان حتی باع پسته و نخلستان در نواحی جنوبی ایران بود و با فعالیت و زیرکی این دارایی فراوان و پخش و پلا را اداره می کرد و حال آن که ظاهر حالت از چنین محتوی خبر نمی داد.

حجره های تو در توی حاج آقا با چند میرزا و کمک میرزا و اتاق ضبط و صندوق های نسوز و شاگردها و غلام بچه ها و تلفن ، از مراکز مهم و پر تب و تاب بازار بزرگ تهران بود. میرزاها روزی ده - یازده ساعت گرم دفتر نویسی و چرتکه اندازی و شاگردها و غلام بچه ها گرم پیغام و پسquam بودند و حاج آقا ، گوشی تلفن به دست، از صبح تا غروب «الو الو، مرکز مرکز» گویان، قضای کار را از مغناطیس فعالیت سوداگرانه خود می انباشت. در این تلفن ها حاجی گاه با بانک شاهی صحت می کرد، گاه از میرزا باقر پاکت چی و میرزا علی تحریرچی مظنه بازار را می پرسید، گاه با طرف معامله خود در اصفهان که ضمناً اموال حاجی را در جنوب سرپرستی می کرد حرف می زد، گاه با اقوام خود در بار فروش مکالمه می نمود و یا مشغول طی کردن معامله تازه ای بود و به همان «حجرالاسودی» که بوسیده است، قسم می خورد که «کم تر نمی فروشد» و یا «بیش تر نمی خرد» زیرا «صرف نمی کند». این عبارات حرفه ای در زندگیش روزانه به کرات بر زبان جاری می شد .

عنصر مهم در تجارت حاج آقا تقلب های متدالوں مانند «سنگ کردن»، «دبال نخود سیاه فرستادن»، «خواب کردن»، «در هوا بُل گرفتن»، «دول پهنا حساب کردن»، «رودست زدن» و امثال آن بود. مراعات جدی قواعد بازی معاملاتی، که بورژوازی اروپا از خیلی پیش، آن را برای سیر منظم کار خود، تنها روش درست تشخیص داده بود، نزد حاجی و همکاران وجود خارجی نداشت، این کار «فرنگی خر» بود و با «تبوغ» ایرانی جور در نمی آمد. تجارت و کسب یعنی «پیا که گربه شاخت نزن» یعنی مواطن باش که می خواهند «رنگت کنند» ، پس بکوش که نه فقط کلک خوری بلکه کلک خودت را سوار کنی. «زرنگ» کسی است که همین که سر و کله انسانی از دور پیدا شد، بلافاصله نزد خود فکر کند که یکی از راه آمده که می خواهد کلاه سرش بگذارد و اگر حرفی می زد، بداند که آن حرف دروغ یا چاخان است و نه فقط به این نکته مطمئن باشد، بلکه نسخه خنثی کردن تقلب او را از پیش حاضر داشته باشد و نه فقط تا این حد، بلکه کسی را که آمده است سر او کلاه بگذارد، موظف است با کلاه گشادری تا خرخره ،باز پس فرستد. فلسفه فیلسوف انگلیسی «هابس» که می گفت «انسان گرگ انسان است» در این «زرنگی» یک فلسفه بنیادی است. اگر شما به حرف ها باور کنید، اعتماد کنید، راست بگویید، دست خود را رو کنید، کلاه نگذارید، فریب را نفهمید، فریب بخورید، شما «پاک و شریف» نیستید نه، نه، شما «خر» «پیه» «عبدالکس خرنه» و محاکومید که دستخوش هر گونه زیانی قرار بگیرید. این طرز تفکر وحشتتاک است! ولی نمی دانم از کی در جامعه رنج دیده ما مسلط شده و تا کنون، علی رغم تحول مساعدی که در روحیات روی داده، هنوز هم باقی است و مسلمان بله ایست که پیشرفت واقعی را فلوج می کند. پیشرفت واقعی به باور و صداقت و سادگی و فدایکاری نیازمند است این «زیرکی» کوتاه بینانه حتی بلاعی جان اقتصاد سرمایه داری است که از آنچه آن را فیلسوف دمکرات روس چرنیشفسکی «اگوییسم عاقلانه» می نامد بر نخاسته است، بلکه ثمره یک خودخواهی تب آسود و متداز و مخرب است. روشن است که هیچ کاری در طول مدت بر این بنیاد نمی تواند قوام گیرد یک مثل انگلیسی (که البته دیپلماسی خدعاً کارانه امپریالیستی انگلستان بدان عمل نمی کند) می گویند: «ما ترجیح می دهیم فریب بخوریم، تا این که فریب بدھیم .»

غیر از لوازم التحریر، حاجی در سرای رشتی و دالان گبرها و سرای امیر و کاروان سرای حاج سید محسن و کاروان سرای قزوینی ها و بازار امین الملک صاحب شعبه ها و انبارها و مراکز معامله در مورد دارو، پنبه، توتون، بنشن ، روده، کتیرا، قماش، سقط فروشی، بلور آلات و کالاهای خرازی بود. این یک امپراطوری رنگارنگ بود که حاجی آن را با حرص و حرارت خاص خود می گرداند. کمین نشسته بود که کدام جنس بازار پر رونقی دارد، همان را مانند برق به میدان می کشید و آب می کرد و در حالی که چند لا پهنا می فروخت قسم می خورد که « مایه کاری است»، و صرف نمی کند ولی چون احتیاج فوری به پول دارد به ضرر می فروشد» و یا چون «شما» هستید به فلان نرخ می دهد و الا به همان

حجرالاسودی که بوسیده، زیر بار یک همچه معامله ای نمی رفته است. حج برای این حاجی متظاهر به دین «دام فریب» بود، نه وسیله تزکیه نفس.

خستی که از آغاز مایه پیشرفت او بود جبلی شده و اینک با همان کنسی زندگی می کرد. با کت و شلوار ساده اتو نکشیده، بدون کراوات، با ته ریش، موی سر ماشین شده، جای مهر بر پیشانی، کلیه شرایط جلب اعتماد افراد ظاهر بین را فراهم کرده بود. ناهار مطلوبش یک نعلبکی نان روغنی بود با کمی برگه هلو یا گلابی و سپس دو تا چایی پرمایه. نه برای آن که مرتاض و درویش بود، بلکه برای آن که می خواست هرچه بیش تر پول جمع کند.

یکی از میرزاهاش به نام میرزا عبدالحی که رویش به حاجی به سبب سن و سابقه و امانت و کاردانی باز بود یک روز گفت:

- حاجی آقا ماشاءالله با اون یَد و بِیضا ، یه چیز دیگری هم به قوت روزانه اضافه کنید که بیش تر قوت بگیرین!
حاجی با ته لهجه مازندرانی خیلی معصومانه پرسید: مثلا چی؟ میرزا عبدالحی گفت : پنیرپرچک!

حاجی گفت: آخه بابا پنیر شور و برگه شیرین هیچ دخلي به هم داره؟
در اندرون حاجی هم ناچار سفره از این رنگین تر نبود و آبگوشت مهم ترین غذا محسوب می شد و شب های معینی پلو یا چلو مجاز بود. ولی حاجی حسابدان بود. وقتی پایش می افتاد که لقاءالملک، خبیر الدوله، امیر افشار یا افرادی نظری آن ها را دعوت کند، سرکیسه را شل می کرد. زیرا می دانست که در اینجا «هر تومنی چند تومن» خواهد آورد. همیشه با خود می گفت: « جاش باشه مضائقه نمی کنم.»

هم به علت « کله سیاسی » که داشت و بست و بندش با محافل حاکمه، هم به مقتضای مقاصد سود گرانه و آزمدنه خود، در گوش و کنار خبر چین و جاسوس و « بپا » نگاه می داشت تا به قول خودش «نبض» کار از دستش در نزود. بالغیریزه پی برده بود که هرچه خبر و اطلاع فراوان تر، اتخاذ تصمیم به مورد و درست بیش تر تسهیل می شود و الا « بی مایه فطیر است ». در میان دلال هایی که در خوراک پزی مش محمود سگ پز در بازار ارسی دوزی ها برای خوردن باقلا پلو جمع می شدند افرادی بودند که او را از بگو مگوی آن جا و مظنه روز قماش و بلور و چینی با خبر می کردند. از این اطلاعات ماهرانه استقاده می کرد و گاه با دست خالی، معامله ای را در هوا بُل می گرفت. رو به روی زرد چوبه کوبی مسجد جمعه، مرشد چلو خورشته از آدم های حاجی بود و حرف ها را می قاپید و تحولی حاجی می داد. خودش شب ها به « هیئت » برای قرآن خوانی می رفت و در آن جا نیز مطالبی دستگیرش می شد. اول از راه خبیرالدوله، بعدها مستقیماً با مستر پرایس که «رزیدنت» اینتلجنس سرویس در ایران بود تماس گرفت و جو بازار را برای جاسوس کهنه کار انگلیسی توضیح می داد، چنان که او گاه می گفت:

Oh ! Very interesting !

اطلاعات مفصل « اقتصادی » حاجی باعث می شد که مثلاً به موقع از مناقصه مداد «هاش ب» از طرف وزارتخاره ای باخبر می شد و با زد و بند از انبار دار گرفته تا رئیس مربوطه مناقصه را می برد و جنس وسط یا نازل تحويل می داد و گاه نیز به جز نمونه چیزی عرضه نمی کرد و پول هنگفتی از بودجه دولت به جیب می زد . یا مثلاً در قصه فروش روغن سُنقری به قشون با حاج روغنی تاجر معتبر سرای گردن کج یکی شد و صدها پیت حلبي را از سبب زمینی و دوغ و پیه و شیره به هم آمیخته پر کردند و همراه چند پیت روغن کرمانشاهی برای رؤسا ، تحويل دادند و پول کلانی گرفتند.

در میان وردست های شیاد حاجی ، تیپ جالبی بود به نام حاج ایمانعلی. این حاج آقای متوسط الحال که به اصطلاح «دستش به ذهنش می رسید» در گذر «میتی (مهدی) موش» منزل

داشت و با آن که ثروتش چشم گیر نبود، روی حَمَّ و قیح و گستاخی که داشت، خوش را یکی از «گُملین» بازار کرده بود. طبیعی است که کاغذچی چنین کسی را همیشه لازم داشت. حاجی، باریش نوار گیوه ای، تسبیح دراز، ذکر جلی و خفی خود را خیلی «با خدا» جا می زد ولی سوء استفاده چی قهاری بود و از چم و خم تقلب های باب بازار خوب سر در می آورد. طوری با مردم سخن می گفت که معلوم نبود مسخره می کند یا جدی حرف می زند. وارد که می شد می گفت: « حاجی آقا اینو فتکم الله ! مُخلصین له الدين ! شاید به عرضتان رسوندن که مظنه دارچین یه شبه ثلث شده؟ » اگر می گفتید: « حاج آقا، ثلث؟ نباید؟! »

حاج ایمانعلی با حرارت جواب می داد: «آخه، خال أغلی جان! به همون شازده حسین، به همون سوی مسلمان، که خلاف خدمت شما عرض نمی کنم.» معلوم نبود جدی می گوید یا دست می اندازد. خدا حافظی اش همیشه «الطاframework مزیدا!» بود. تا غافل می شدید، چشمکی به حضار می زد و متلکی بارتان می ساخت و تانگاه می کردید می گفت: «ارادتمند!» حاج ایمانعلی به چرنده گویی علاقه داشت و شاید هم به همین جهت بود که کارش در تجارت بالا نگرفت. سر صحبت را باز می کرد:

«دور از جناب شما دل درد عجیبی گرفتم. مرحوم عموم هم یک دل درد کهنه داشت که ارشش به ما رسید. «الولد الچموش پیشه بالعموش!» گلاب به رو تون رقتم مستراح مسtrag شاه قضای حاجت. دست نماز گرفتم پشت سر آقا نماز خواندم او مدم تو صحن دیدم به، چه جمعیتی! جمعیت میگم جمعیت میشنوین...» آشنایی که در این موقع از در دکان رد می شد، حاجی دست را به سینه می برد: «مخلصم، عبد عبیدم. نون و پنیر خدمت باشیم. خدمت حاج آقا عرض بندگی و سلام دارم.» سپس به چرنده پرند خود ادامه می داد. این نوع کله گپ درباره حوادث روزمره که میلیون ها امثال آن در زندگی همه کس رخ می دهد و نشخوار عادی است ، به ویژه در کشور ما مرسوم بوده و هنوز مرسوم است. سرshima را با این مهملات صد تا یک غاز می برند.

اما کاغذچی خوب بلد بود از مؤمن نمایی حاج ایمانعلی برای خر کردن بیوه های پول دار یا «چو انداختن» مظنه های دروغی استفاده کند. گاهی اوقات که به قول خوش «دل و دماغ نداشت» می گفت «برم حجره حاج ایمانعلی، یه خورده دری وری بگه دلم واشه.»

علاوه بر این نوع عمل، حاجی که می دانست بهترین سیاست ترکیبی است از تطمیع و تهدید، کلوچه و چماق، عده ای چاقوکش هم نگاه می داشت. رحیم مو زرد، بابا شمل زیر چارسو کوچک به اشاره حاجی، سر رقیب فشقر راه می انداخت و بد و بی راه می گفت و اگر لازم می شد بطربی عرق را سر می کشید و چاقو ضامن دار را به زمین می کوبید و نفس کش می طلبید. رقیب دست حاجی را در حادثه می دید و جا می زد زیرا از عهده فحش های عرضی و ناموسی رحیم مو زرد بر نمی آمد. حسن کوکومه با باشمل دیگری که در منزل حیاط شاهی متعلق به حاجی کرايه نشین بود، مأمور آن می شد که به حریفان حاجی متلك بار کند. حسن، (که با چهره او در جای خود آشنایی مفصل تری خواهیم یافت) در متلك و مضمون کوک کردن «ید طولی» داشت. یک بار حاجی یک تیکه قره کل به او س مد آقا خیاط بازار داد که به یخه پالتوی پلو خوریش بیاندازد، ظاهراً خیاط نصف قره کل را «استاد علم» و حاجی را از این بابت پکر ساخته بود. به حسن کوکومه گفت: «ما از دست این بابا خیلی حرص خوردیم، یک متلك آب دار بارش کن که حسابش را برسد.» حسن کوکومه هم پالتوی حاجی را آورد جلوی خیاطی و در برابر مشتری ها و دکان های همسایه گفت: « حاج آقا سلام می رسونه میگه مگه صفحه گرامافون خورده بودی که این جور تغوط کردي به یخه پالتوی من؟» مدت ها توی بازار از این متلك «ابتکاری» حسن می خندهند و او س مد آقا حسابی هو شده بود و یک «هو» جانشین یک خروار دلیل و مدرک است! از میدان درکردن حریف، نه با استدلال، بلکه با هو و متلك و شیرین زبانی های گزنه ، یک رسم دیگر ناهنجار است، که متأسفانه هنوز در جامعه ما متداول است.

یکی از منابع عایدی حاجی «مناقصات فوری» دولتی بود که کنتراتچی های وابسته به او، از آن مناقصات، زود خبردار می شدند و با دست و پای حاجی، تا قضیه آفتایی شود، کار مناقصه را می ساختند. بند و بست دیگر او با کمپیون های تجاری توی «سرای امیر» بود که مأموریت داشت مظنه اجناس بازار تهران را معین کند و نوعی «بورس» بود. با تمام خست حاجی غالباً اعضای کمپیون را کارمندان کم عایدی بودند، به کافه عبدالله خان (که چلو و خورشت آلوی آن شهرت داشت) می برد در آن جا به کمک دلالان خبره ای مانند سید حسن و حاج میرزا تقی، به آن ها رشوه می داد و تا دیگران از جریان بو ببرند ، قیماق معاملات سود آور را می زد و در نتیجه جنس دیگران رو «می پُکید».

از فرزندان مرحوم حاج میرزا علی کاغذچی آقای دکتر عmadالدین کاغذچیان، وزیر اسبق و رییس شرکت «میهن پسته» و نماینده انحصاری «پارکر» و «پلیکان» در ایران ، از جهت ثروت در پله ای است که مرحوم ابوی از تصور آن نیز عاجز بود. اگر به این شاگرد سابق دانشگاه هاروارد، که متصل از سموئیلسن نقل قول می آورد، ریش و پشم جو گندمی و ژولیدگی مرحوم حاجی را اضافه کنید، از جهت ظاهر و نیز از جهت مختصات و صفات، آقای دکتر را خلف صدق خواهی یافت: همان بینی سرگنده و سالک زده، همان رنگ تاسیده، همان چشم های کلایپسه و همان دهن نیمه لاموقع گوش دادن به حرف طرف و البته همان خدعاً حریصانه و سیری ناپذیر که تا دقیقه احتضار حاجی را به جست و جوی مظنه سر قلم و کاغذ خشک کن وا می داشت. شخص حیران می ماند که آخر این شهوت خیره سرانه زندگی به سود خود و این تقلای بی خستگی در راه آن کی تخفیف می یابد. اه که چه حیوانات نفرت انگیز و خطر ناکی !

راه توده ۱۶۰، ۱۲، ۲۰۰۷